

Departamento de HHRR  
 Gerencia de Recursos Humanos  
Presente

Estimados Señores,

Como candidata, actualmente soy responsable de un equipo de desarrollo de negocios para los mercados Europa y UK, para una de las empresas mas grandes de ICT Tecnologías y software- [FPT software Europe](#) (44.000 empleados y mas de 2.5 Billones USD ROI). He llevado a cabo proyectos de marketing desde la creación de contenido para publicidad en LinkedIn – GoogleAdd, Business case and presentaciones como también generación de Leads para ventas, organización de eventos que generen instancias de contacto de prospectos de CxO level con empresas europeas que facturen más de 500 millones de euros de ROI anual. Antes de ingresar en FPT trabajé alrededor de 20 años para [ACB Ingenieria](#), en su mayoría vía home office a distancia desde Alemania.

**Mis conocimientos** manejo toda el áreas del marketing digital, como creación de contenidos de todo tipo para todas las plataformas, Conocimientos a modo general se relacionan en el ámbito de servicios Cloud, A.I.- Inteligencia Artificial, RPA Hyperautomation-Automatización de Procesos Robóticos, DMS, Machine Learning, M2M, BI-Inteligencia de Negocios, CRM, ERP. Además como Project manager, realizo sistemáticas estrategias de marketing y comunicación para acelerar la activación empresarial y negocios de Business-to-Business (B2B),

**Habilidades blandas:** Soy leal, abrazo el cambio como parte de la sinergia empresarial y la expansión, alta resistencia al stress, auto-motivada, Teamplayer, altamente organizada, resolución de problemas mediante negociación, y de-escalación de conflictos, entrega de trabajo de alta calidad.

**Estudios:** Dos Licenciaturas en Comunicación (Publicidad / Periodismo), especialización en diseño grafico e industrial y un Postgrado en bellas artes y nuevas tecnologías con enfoque en Multimedios interactivos, Licenciatura en Ciencias Jurídicas: Leyes, Universidad San Sebastián Santiago, Chile. (Estudios vespertinos), además domino 3 idiomas: español, inglés, y alemán, aptitudes que redondean mi perfil.

**Motivación para postular:** Busco una oportunidad en su organización y ser considerada para este puesto de trabajo, ya que por las características y responsabilidades del perfil del postulante, pienso que es un perfil perfecto en el cual puedo demostrar potencialidades y oportunidades de negocio para su organización.

Estimado Sr./Dama, le agradezco su tiempo y consideraciones para revisar mi postulación, quedo atenta a sus comentarios.

Sinceramente,



Jessica Holzwarth  
 (Nacida Carril-Vilches)

**JESSICA I CARRIL VILCHES**  
 (ID CHILE)  
**9770961-0**

**JESSICA HOLZWARTH**  
 (ID ALEMANIA)

**Dirección después del**  
**30 agosto 2022**  
 Calle Rauli 596 , Depto.102  
 Santiago Centro  
 Chile

**Actual Dirección desde 2004**  
 Fliederweg 3  
 46485 Wesel  
 Alemania

Teléfono Mobil  
 +49 174 8472083

Email  
[Jess.holzwarth@me.com](mailto:Jess.holzwarth@me.com)





JESSICA CARRIL VILCHES  
Nombre Legal en Alemania: Jessica Holzwarth  
Fliederweg 3  
46485-Wesel  
NRW, Germany  
+49 281 41978040 / +49 174 8472083  
jess.holzwarth@me.com



LinkedIn



Curriculum Vitae

## COMPETENCIAS

- PM con experiencia, Inteligencia Artificial (AI), Analítica Descriptiva, Analítica, RPA Proceso de Automatización Robótica, DMS-Sistema de Gestión Documental, BI Inteligencia de Negocios, computación de datos, estrategias de datos
- Marketing de contenidos, automatización de marketing, estrategias tradicionales y digitales, estrategia B2B, B2C, activación de marca, estrategia de marketing; Estadísticas: análisis de marketing, modelado de datos, optimización de datos de comportamiento, análisis predictivo, herramientas de datos categóricos DMP, LTV, KPI, generación de demanda y otros
- Comprensión de la tecnología y beneficios en la educación : RPA- Robotic Process Automation, VPS Virtual Private Servers, Hybrids cloud, Cloud & Hosting Services, IoT, IP-VPN, SaaS, PaaS, Cloud Computing, SaaS CRM, ERP , IoT, VoIP , y otros
- Metodología y Organización: Métodos PMP, PMBOK, Lean Sigma, ITIL3. (Sin certificaciones)
- Habilidades blandas: Capaz de involucrar eficazmente el estilo de comunicación empresarial para generar confianza. Equipos multifuncionales de colaboración, y entregables de comunicación interna externa alineados, y consideraciones relevantes de satisfacción del cliente. Idiomas: 3 idiomas en diferentes niveles (español, inglés, alemán)

## ESTUDIOS

### LICENCIATURA

Licenciatura en Ciencias Jurídicas:  
**ABOGADA** (Estudiante)  
Universidad San Sebastián Santiago, Chile. (Estudios vespertinos)  
Estudiante desde el 09.2022  
[Ver Certificado de Admisión](#)

### POSTGRADO:

**Postítulo Artes y Nuevas Tecnologías,** mención en Multimedios Interactivos. Graduada el 01.06.2000, Universidad de Chile. Santiago, Chile.  
Por favor haga click en el siguiente link:

[Ver Diploma](#)

[Ver Certificado de Título](#)

### LICENCIATURA

Licenciatura en Ciencias de la Comunicación:  
**PERIODISTA** (No-Graduado.) 03.1995 - 06.1998 Universidad Diego Portales. Santiago, Chile.  
[Ver Certificado de Estudios](#)

### LICENCIATURA

Licenciatura en Ciencias de la Comunicación:  
**PUBLICISTA.** Mención en Marketing y Diseño 03.1987 - 01.1992 (Graduado) Universidad Diego Portales - IPEVE, Santiago, Chile

[Ver Certificado de Título](#)

[Ver Certificado de Estudios](#)

Grado: Diseño Industrial y Diseño Gráfico Universidad Diego Portales Santiago, Chile

[Ver Certificado de Estudios](#)

## EXPERIENCIA LABORAL

### FPT SOFTWARE EUROPA

<https://www.fpt-software.com/>

02.2022 - hasta ahora

**Gerente de Desarrollo de Negocio / Marketing en Europa**

#### Responsabilidades:

- Involucrar y gestionar las cuentas y los desarrollos de negocio del ciclo de vida de las empresas, desde el nivel de la UE - CxO / gerentes clave de la salud, las energías renovables de servicios públicos, y las organizaciones de múltiples industrias con ingresos > 1 billón de euros y desarrollar una historia convincente que habla directamente al nivel CxO, que puede mejorar las metodologías, herramientas y modelos, y para comprometerse con los servicios de FPT.
- Analizar las necesidades del cliente para diseñar/revisar las ofertas de estrategias de sostenibilidad que se adapten a las necesidades del cliente.
- Producir casos de negocio, presentaciones y todo tipo de material de contenido, material digital y de marca para apoyar y mejorar la relación con el cliente.
- Responsable de la solución integral de las cuentas clave, junto con el Director de Entrega.
- Producir materiales de alta calidad en diferentes formatos como propuestas, presentaciones, guías o informes para gestionar una mejor comprensión de los clientes sobre las características del producto y las soluciones que proporcionan.
- Proponer nuevas oportunidades de negocio / desarrollos en los mercados potenciales de energías renovables y multiindustrias.
- Crear material de contenido para mejorar la comunicación de diferentes temas y formatos

### ACB INGENIERIA LTD. [www.acbingenieria.cl](http://www.acbingenieria.cl)

11.2001-hoy en día en los siguientes puestos: **CMO - Jefe de Marketing PM ] Comunicación 10.2010- Hoy (Remote desde Alemania) . Jefe de Comunicación PM & Marketing 11.2006 / 12.2010 ((Remote desde Alemania) Jefe de Comunicación PM / Especialista en Marketing. 11.2001 / 11.2006 ACB Incubator - Consultor de inversores privados 07.2011 - Actual. Inversión Internacional - Enlace PM**

### DIGITAL CORP. SA.

Director de Proyectos y Operaciones

10.1998 - 10.2001

Santiago, Chile

### HIPERMEDIA LTD.

Gerente de Productos y Evangelista-Instructor de MACROMEDIA :

Flash, Dreamweaver, Director

01.1998 - 10.1998 Santiago, Chile

### UNIVERSIDAD DIEGO PORTALES

Profesor

ayudante de Estadística IPEVE - Universidad Diego Portales 1991-1994 Santiago de Chile

## COMPETENCIAS PROFESIONALES

- Liderazgo
- Comunicación
- Estrategia y desarrollo de negocios
- Gestión de equipos
- Gestión del tiempo/presupuesto
- Perspectiva comercial y de marketing
- Diseño de servicios
- Pensamiento crítico, toma de decisiones,
- Resolución de problemas, desescalada de conflictos durante las negociaciones en diversas industrias
- Potenciación de la cooperación y la participación del equipo.
- Gestión del cambio
- Técnicas de PM
- Trabajo en equipo
- Orientación al cliente, experiencia del usuario

## Ejemplos de Comunicación y Marketing Digital y Tradicional:

<https://jessholzwarth.wixsite.com/jhresume-es/project04>

## COMPETENCIAS LINGÜÍSTICAS

Inglés : Nivel comercial fluido - Bilingüe  
Alemán : Nivel intermedio fluido

## HABILIDADES TÉCNICAS

- **Conocimiento de PC:** Entornos Apple MAC iOS /PC, Proceso Ágil | Análisis de Big-Data | Analítica Web
- **Web-Social Media,** Branding , Software de diseño gráfico iOS,
- **Excelente comprensión de los servicios de avance de la Smart Cloud:**
- VPS Servidores Privados Virtuales, Automatización de Procesos Robóticos, Nube Híbrida, Servicios de Nube y Hospedaje, IoT, IP-VPN, SaaS, PaaS, Business Intelligence, CRM, ERP y otros
- **Internet:** Investigación avanzada, contenido web, SEO, analítica, blogging,
- **Microsoft:** Word, Excel, PowerPoint, CRM, ERP y SAP.
- Afinidad con las nuevas tendencias tecnológicas, softwares y social media

## INFORMACIÓN PERSONAL

### PERSONAL INFORMATION

- Nombres legales : Jessica I.Carril Vilches (Jessica Holzwarth ID Legal en Alemania)
- Status Germany : Residencia Permanente en Alemania desde 2004
- Ciudadanía : Chilena
- Disponibilidad : A partir del 15 de Agosto 2022
- Disponibilidad de viaje: Sí, alta
- Website : <https://jessholzwarth.wixsite.com/jhresume-es>
- Email : [jess.holzwarth@me.com](mailto:jess.holzwarth@me.com)
- iPhone : +49 174 8472083
- Direccion en Chile : Rauli 596, Dept.102, Santiago Centro, RM, Chile
- Dirección en Alemania: Fliederweg 3, 46485 Wesel, NRW, Germany
- Hobbies : Tiro con Arco, Diseño

Agradeciendo sus consideraciones,

Saludos cordiales,



Jessica Carril Vilches  
Jessica Holzwarth

## REFERENCIAS

### **FPT Europe**

Contacto Sr. Le Hai

Cargo: CEO Europa

### **ACB Ingenieria Ltd.**

Contacto: Sr. Alvaro Carmona

Cargo : CEO

Director General, Móvil: 0056 9 84094595

Teléfono directo de la oficina: 0056 2 25712802

Correo electrónico: [acarmona@acbingenieria.cl](mailto:acarmona@acbingenieria.cl)

[Ver carta de referencia](#)

Inversores privados. Australia

Persona de contacto: Sr. Barry Biggins

Título: Inversor privado

Móvil: 0061 41 2028562

Correo electrónico: [barrybiggins@internode.on.net](mailto:barrybiggins@internode.on.net)

Periodo: 2011 – hoy

[Ver carta de referencia](#)

Empleador: Inversores Privados. Hong Kong

Persona de contacto: Sr. Michael Tam Loi Tak

Título: Inversor privado (Hong Kong)

País: Kowloon, HK-SAR Kowloon, HK-SAR

Móvil: 0085 294607429

Periodo: 2001-hoy

[Ver carta de referencia](#)